



～ゲームで学ぶトップセールス～

THE 営業道

ジョルダン株式会社(証券コード:3710)  
〒160-0022 東京都新宿区新宿2-1-9  
TEL:03(5369)4051 FAX:03(5369)4057  
担当:メディア事業部 パトリック Y. キム / 内田久美子  
E-mail: dseigyodo-support@ne-net.com

## News Release

2007年12月20日

### ニンテンドーDS専用新作ソフト 『THE営業道』2008年春に発売予定

ジョルダン株式会社(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:佐藤俊和)とファーストヴィレッジ株式会社(本社:東京都中央区、代表取締役社長:市村洋文)はこの度、2008年春にニンテンドーDS専用ソフト『THE営業道』を発売することを決定致しました。

『THE営業道』は、「生きる伝説の営業マン」市村洋文氏の監修による、全ての新人営業マンに贈る営業ドタバタアドベンチャーゲームです。同氏の体験に基づくユニークなストーリーによって、トップセールスマンの営業ノウハウを楽しみながら身につけることができます。

なお、ゲームの発売に先駆け、携帯サイトでのコンテンツ配信、書籍の発売等のプロモーションを積極的に展開してまいります。

#### ゲーム特徴



※イメージ

#### □実話に基づくシナリオ

監修は、野村證券勤務時代に個人営業記録を打ち立て、当時最年少で支店長に抜擢された「生きる伝説の営業マン」と呼ばれる市村洋文氏。

シナリオは全て彼の体験を基に構成されています。

現実には信じられないようなサクセスストーリーを体感して下さい。

#### ゲーム概要

##### □ストーリー

主人公・鈴木大輔は希望に燃えた新人証券サラリーマン。ガッツはあるけれどおっちょこちょい。そんな彼に入社当日から過酷な営業ノルマが降りかかります。上司は「生きる伝説の営業マン」と呼ばれる次長・市村洋文。主人公がいろいろな失敗をしながらも、上司のアドバイスを基にトップセールスマンを目指して成長していくゲームです。

##### □シナリオ

- ・第一章「40枚の名刺を集めろ！」
  - …飛び込み営業
- ・第二章「警報ベル」
  - …新規開拓
- ・第三章「黄色いバラ」
  - …顧客対応
- ・第四章「市村流の営業」
  - …応用編

|       |   |
|-------|---|
| タイトル  | THE営業道  |
| ジャンル  | 営業ドタバタアドベンチャー   |
| 価格    | 3,800円(税込 3,990円)   |
| 発売日   | 2008年春 予定   |
| 対応機種  | ニンテンドーDS  |
| プレイ人数 | 1人  |
| CERO  | 審査予定  |
| 著作権表記 | (C) 2008 Jorudan Co.,Ltd. (C) 2008 First Village Co.,Ltd. |

※ニンテンドーDSおよびDSは、任天堂の登録商標または商標です。



～ゲームで学ぶトップセールス～

THE 営業道

ジョルダン株式会社(証券コード:3710)  
〒160-0022 東京都新宿区新宿2-1-9  
TEL:03(5369)4051 FAX:03(5369)4057  
担当:メディア事業部 パトリック Y. キム / 内田久美子  
E-mail: dseigyodo-support@ne-net.com

## プロモーション

ゲーム発売に先駆け、様々なプロモーションを展開していきます。

### □第1弾・携帯サイトで先行配信

経路検索&総合お出かけ情報サービス「AD乗換案内」「乗換案内NEXT」内のコーナー【読書の時間】にて、営業格言を配信します。

#### ※アクセス方法

i-mode:メニュー/検索→交通/地図/旅行→乗換案内→「AD乗換案内」⇒【読書の時間】

Ezweb: au one→カテゴリ検索→地図・交通・旅行→鉄道・乗換→「乗換案内」⇒【読書の時間】

Yahoo!ケータイ:メニューリスト→交通・グルメ・旅行→鉄道→「乗換案内」⇒【読書の時間】

ウィルコム[AIR-EDGE PHONE]:公式サイト→エリア&グルメ→乗換案内→「乗換案内NEXT」⇒【読書の時間】

ウィルコム[W-ZERO3]:ウィルコム公式サイト→公式サイトメニュー→乗換案内→「乗換案内NEXT」⇒【読書の時間】

### □第2弾・書籍先行発売

書籍でも学べる『THE営業道』をダイヤモンド社より発売します。

新人営業マンの出勤1日目というシチュエーションで始まり、「飛び込み営業」→「新規開拓」→「顧客対応」→「営業戦略」と読み進めながら、より高度な営業ノウハウを学ぶことができます。また、書籍ならではの付録として、「接待」に関するノウハウも紹介します。

その他、新聞広告、インターネット広告、書店プロモーション等も展開していく予定です。

公式PCサイト: <http://game.jorudan.co.jp/md/dseigyodo/> (※随時更新予定)

## 監修:市村洋文氏

### □プロフィール

- 1959年、北海道生まれ。立教大学社会学部に入学。  
在学中に、学生旅行ツアーを企画。年間1000台のバススキーツアーを企画し、4年間で3億円の売上げを上げる。学生起業家の走りである。
- 大学卒業後、野村證券入社。  
個人営業記録を打ち立て、当時最年少で大森支店長に抜擢されるなど、エリートコースを歩む。
- その後、KOBES証券(現インヴァスト証券)に専務取締役としてスカウトされ、2002年に社長となり、KOBES証券を一人当たりの預かり資産で全証券会社ナンバーワンになるまでに成長させ、2006年3月にヘラクレスに株式を上場させた。
- 2007年4月より新会社ファーストヴィレッジ株式会社を設立し、ベンチャー企業のオーナー社長として活躍中である。

#### 【本件についてのお問い合わせ先】

ジョルダン株式会社 担当:メディア事業部 パトリック Y. キム / 内田久美子

〒160-0022 東京都新宿区新宿2-1-9

TEL:03(5369)4051 / FAX:03(5369)4057 / E-mail: dseigyodo-support@ne-net.com

※プレスリリースの情報は、発表日現在のものです。発表後予告なしに内容が変更されることがあります。あらかじめご了承ください。